

estbeauté world

[エストボーテワールド] 2020.JANUARY No.11

もっと、サロンをアピールしたい、そんなお声にお応えします

ROLANDがLUMIXを応援!

「今年こそは脱毛サービスを始めたい!」サロン経営者様へ
数字で見る!ルミクス導入サロン事例

11

LUMIX-A9
meets
ROLAND



この化粧品に変えるだけで!

顧客満足度UP!利益UP!

ランニングコスト年間最大150万円「削減」!

フラーレンとEGFを含む注目の6大有効成分を配合。

エステサロン様専用化粧品 **ルアンジュプロ**

業務用1Kgあたり2,160円~であなたのお店のコストダウンに貢献致します!

ESTHETIC WORLD BEST BEAUTY ITEM 2019年受賞!



年齢と共に失われていく、肌本来の力に働きかけ
根底から立て直す、本格アンチエイジングスキンケア。
※年齢に応じたケア

ノーベル賞受賞成分



ノーベル賞受賞成分

バイオ
アンテージ



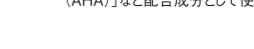
ノーベル賞受賞成分

EGF



ノーベル賞受賞成分

白金
ナノコロイド



ノーベル賞受賞成分

ビタミンC
還元水

※商品によって配合されていない成分があります。

「プラセンタエキス」、「ヒバマタエキス」、「パルミチン酸レチノール」、「フルーツ酸(AHA)」など配合成分として使用しています。

上質なのに
驚異の低価格

効果を感じられるから
顧客満足度も向上

1年間で150万円の
純利益を創出

ルミクスとも
相性抜群!



estbeauté
by estlab Co., Ltd.

〒162-0805 東京都新宿区矢来町126 NITTO PLAZA 3F
TEL: 03-3269-8860 FAX: 03-3269-8860



ルアンジュドボーテ

ホームケア用化粧品

ルアンジュプロの本格アンチエイジングシリーズが、お手入れ後のホーム
ケア用化粧品としても誕生。プロユースと同じアイテムで、年齢とともに
失われていく肌本来の力に働きかけ、肌の根底から立て直していきます。



ご注文はエストプロショップからどうぞ。PC、スマートフォン、両方対応可能です!

estbeauté by estlab Co., Ltd.

ESTPROSHOP

<https://www.est-shop.jp/>

化粧品・美容機器のサロン様会員制販売サイト エストプロショップ 【お問合せ先】東京都新宿区矢来町126 NITTO PLAZA 3F TEL: 03-3269-8815



estproshop QR



▲▼撮影当日の ROLAND さんの様子

ご契約者様
限定!

ROLANDがサロン集客をお手伝い!

特別キャンペーン

LUMIXシリーズで契約者様限定でROLANDさんの「等身大パネル」・「大判ポスター」を、
ご購入いただけます!この機会に周囲のサロンと差をつけて、集客アップ!

詳しくは下記までお問い合わせくださいませ!



■大判ポスター



■等身大パネル



お問い合わせ 株式会社エストラボ ☎0120-434828 FAX 03-3269-8860

エレガントさとユーモアを兼ね備えた数々の名言で、人々の心をつかんで離さないローランドさん。その勢いはホスト業だけでなく、様々な事業を手がける実業家としての顔も持っています。

その事業の一つが、ローランドさんが弊社の「ルミクス・A9」と出会った事で始めた脱毛サロン「ローランド・ビューティーラウンジ」です。そのご縁もあり、この度ローランドさんに「ルミクス」シリーズのある脱毛サロンの代表として、「ルミクス」の応援をして頂く事になりました!

今回、「ルミクス」を応援いただくに際して、ローランドさんは次のように語っています。

『俺がそうだったように、まだ脱毛機「ルミクス」の良さをよく知らない人や、体験したことのない人は大勢いると思うんだよね。そんな人に伝えたいのが、俺が「ルミクス・A9」をいいと感じている点。1つ目は毛周期を気にしなくていい事。過去に脱毛サロンに通っていた時は、毛周期を気にして3ヶ月毎に通うので、モチベーションが下がり通うのが面倒くさくなることもあつたんだよね。でも、「ルミクス・A9」はそれがないのでは、「鉄は熱いうちに打てではないけど、脱毛したいという気持ちが冷めないうちに施術ができるのが、心理的にも効果が高い点も評価できるよね。

2つ目は、俺も脱毛サロンを立ち上げるにあたって色々な人に意見を聞いたんだけど、脱毛機って結構壊れるみたいだよね。でも「ルミクス」は全然壊れる気配もないし、「ルミクス」は壊れたとしても、365日サポート体制もあるから、何かあっても心配ないよね。

ローランド・ビューティーラウンジは、「俺自身が通いたい」と思えるサロンにしたいといふのがあつたから、全て納得いくものにしたかった。もちろん脱毛機もね。だから、もしまだ「ルミクス」を導入するか迷っている方がいたら「ルミクス」を自信を持ってお薦めするよ。』

もっとサロンアピールをしたい! そんな声にお応えします!

ROLAND が LUMIX を 応援してくれることになりました!

*Roland
meets
Lumix A9!*



開業費用

脱毛機以外の開業費用としては、人件費、設備費、広告宣伝費、消耗品費の他に、不動産契約料が加わり、合計およそ600万円かかっています。

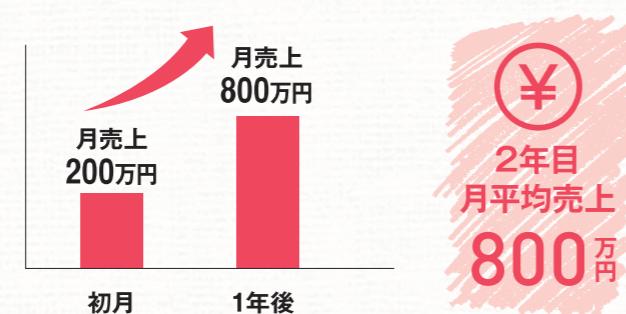


開業費用
600万円

売上

サロンの初月売り上げは200万円で、1年後には新規集客が上手くいき、月売上が800万円に！

その後、2年目は月平均800万円と、順調な売上推移で経営しています。



粗利益

1年間の売上合計は約5,000万円で経費が2,800万円、粗利益2,200万円でした。

脱毛機代の支払い分を6ヶ月目で売上げてしましました！

これだけの粗利益があるので2店舗目を拡大する為の資金も充分に確保することができました。

初月 月売上約200万円 経費約150万円 粗利益 約50万円
⋮ ⋮ ⋮ ⋮
1年後 月売上約800万円 経費約300万円 粗利益約500万円

1店舗目 1年間 合計	売上約 5,000万円	経費約 2,800万円	粗利益約 2,200万円
-------------------	----------------	----------------	------------------------

※経費は人件費込み

今後の展開

地域の中で「ルミクス脱毛」のブランド価値が確立できていると実感！現在、口コミで多くのお客様からのご紹介が殺到しており、脱毛専門サロンとして、2店舗目をオープン予定！遠方のお客様からのご要望が多く、市内から車で3時間の所にオープン予定！

**2店舗目
オープン予定！**
西 西

新規 異業種

「今年こそは脱毛サービスを始めたい！」
サロン経営者様へ

数字で見る！
ルミクス導入サロン事例

脱毛ビジネスへの参入を考えている方、興味はあるけど何をどうしてよいかわからない方へ、この度ルミクスを導入したサロン様のユーザー事例を公開致します。
脱毛業界に新規参入したサロン様と、異業種からの参入の様子を数字を踏まえてご紹介！
開業からその後の運営に至るまで、あなたのビジネスの可能性と一緒に検討し
安定した事業実現に向けて、エストラボがお手伝い致します。

新規参入

地域のニーズを捉え、2年目でなんと2店舗目オープンを予定！



脱毛サロン A 様

2018年オープン。店舗は約25坪で、ベット4台、ルミクスA9を1台導入してスタート。オープン時、スタッフは4名。
2店舗目はベット4台、ルミクス-A9を2台、スタッフは3名体制で稼働予定。

ルミクス導入のきっかけ

「業界のことは全くわからない」それでもゼロから一緒に作っていく姿勢！

サロン未経験でしたが、何か自分で経営してみたいと思っていました。私自身が脱毛業界のことが分からず不安だったのですが、ルミクス以外の業界全体のこと、ビジネスモデルのことも含めて、出店立地、集客方法、地域ごとの価格設定なども、エストラボによるフルサポートのコンサルティングで出店していく未来が見えました。



ENTRE Dea
SOUTH Rep
WEST Re
WEST D

ENTRE Dea
SOUTH Rep
WEST Re
WEST D

estbeauté

「エストボーテワールドを見たよ!」で

新年お年玉 キャンペーン!

対象期間 1月10日(金)~2月29日(土)

新年を記念して嬉しいキャンペーンを実施いたします。
ルミクスをはじめ、エストラボの美容機器のご契約をするチャンスです！

サロンの魅力を丁寧にご紹介!

その1 「エストボーテワールドを見たよ!」で

エストラボの美容機器をご契約頂くと
ホームページを無料でプレゼント!!

製作費・ドメイン取得費・サーバ管理費等、全て当社が負担致します!(お申し込みから1年間)

※適用条件:2020年2月末までにご入金完了の方 ※ホームページプレゼントは乗り換えの方も含まれます。※1年間無料で公開。(2年目以降希望時は有料)ルミクス脱毛に特化した内容になります。3点ほどデザインの異なるテンプレートをご用意します(スマホで見たときに最適化されたレイアウト)ので、そこからお好きなものを選んでいただき、文言を店舗様の内容に変更して作成します。※スマートフォンに最適化したランディングページになります。※本キャンペーンでの無料ホームページ公開期間はお申し込み月から1年間となります。ご希望により継続も可能です。(2年目以降 税別12万円/年) ※詳細はお問い合わせください



※イメージです。

新しく美容機器をお探しの方

その2 「エストボーテワールドを見たよ!」で

エストラボの美容機器にお乗り換え頂くと
今使っているマシンを下取り致します!!

※株式会社エストラボより美容機器をご購入頂いたお客様限定のサービスになります。

※適用条件:下取り対象機種が正規に購入されていること

※お申し込みする方が下取り対象機種の所有権を保有していること

お電話、FAXにて、お気軽に
お問い合わせ下さい。

0120-434828

FAX 03-3269-8860

スマホからもご覧になれます

エストラボの美容機器はこれら!



成功者続出!

異業種参入

脱毛の利益率に驚き！1年後の売上は5倍に！

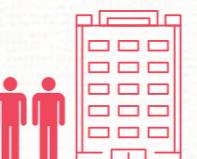


脱毛 + 美容室 B様

路面店の脱毛サロン兼美容室。以前から美容室をオープンしており、脱毛メニューをスタートしたのは2017年から。店舗は約30坪、ベット3台、初期にルミクスを1台導入し、後半にルミクス-A9を2台導入。脱毛スタッフ3名で稼働スタート。2年目には、2店舗目を出店し、約30坪、ベット5台、初期はルミクス-A9を3台導入。脱毛スタッフ3名で稼働スタート。

参入費用

脱毛機以外の導入費用としては、消耗品費、内装費、広告宣伝費に約200万円。合計500万円かかっています。



参入費用
500万円

売上

初月の売上は脱毛のみで200万円でしたが、支払方法を都度払いに変更し、1年後には月売上1,000万円にUP！2年目には近隣に2店舗目をオープンしていますので、2年後の2店舗合計の月売上はなんと1,500万円に！

脱毛のみ



粗利益

導入初月は粗利益が110万円でした。1年後の月売上は約1,000万円で経費が400万円。粗利益はなんと600万円でした！

2年目には2店舗目をオープンし、2年後の2店舗合計の月売上は1,500万円で経費が600万円、粗利益が900万円になりました。

この他、ヘアメニューの売上アップにもつながりました。脱毛周期に合わせてカットの来店頻度が増え、また脱毛ついでにカットも出来ると相乗効果もバツグンでした！

初月導入 月売上 約200万円 経費 約90万円 粗利益 約110万円
1年後 月売上約1,000万円 経費約400万円 粗利益約600万円

2年目 2店舗目を開設
⋮
2年後 月売上約1,500万円 経費約600万円 粗利益約900万円

2店舗 2年間 合計 売上約 7,000万円 - 経費約 4,000万円 = 粗利益約 3,000万円

※経費は人件費込み

今後の展開

今後は脱毛があまり入っていない地域で、脱毛専門店として3店舗目を検討中！

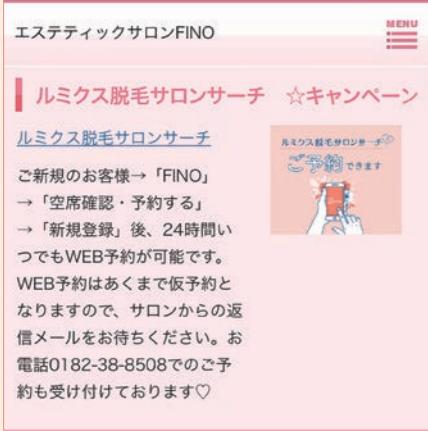
3店舗目オープン 検討中！

予約数No.1サロン様の事例

サロンサーチを使って新規予約が増えました!

例) エステティックサロンFINO様(秋田県横手市)

<FINO様ホームページ>



◆ホームページから
「ルミクス脱毛サロンサーチ」
のバナーを貼って無料の
予約画面に誘導
<http://yokote-fino.jp/>

「ルミクス脱毛サロンサーチ」
からの予約だけで
**月平均10件以上の
新規顧客を獲得!!**
月売上約50万アップ!

Check HPに貼るバナーをご希望の方は下記の電話かメールでご連絡ください!
各種サイズを取りそろえております!

ルミクス脱毛サロンサーチ ご予約 できます

Check FINO様インタビュー動画



◆「ルミクス脱毛サロンサーチ」からWEB予約
できるようにしたら、たくさんのご予約を頂ける
ようになったとお喜びの動画もご覧いただけます。下記のQRコードから動画をご覧下さいませ。

<https://est-pro.co.jp/case/fino/>



follow me!

ルミクス脱毛サロンサーチ
公式SNS

SNSをフォローして、皆でルミクス脱毛サロンサーチを広めよう!

#ルミクス脱毛
サロンサーチ
でつぶやこう!ルミクス脱毛
サロンサーチを
フォロー!facebookで
いいね!を
クリック!ルミクス脱毛
サロンサーチ
事務局0120-184-348 [9:30~18:30]
[土日祝休み] support@lumixsalon.jp

〒162-0805 東京都新宿区矢来町126 NITTO PLAZA 3F 株式会社エストラボ

登録店舗
600店
以上※2019年11月時点
自社調べ

ルミクス脱毛機を導入されているサロン様限定

登録料や年会費は一切無料!

昨年夏に
デザインリニューアル!
使いやすくなりました
New



ルミクス脱毛 検索
<https://lumixsalon.jp/>
こちらからもお問合せ、
ご登録いただけます!



「ルミクス脱毛サロンサーチ」 なら**0円**で集客ができます!

「ルミクス脱毛サロンサーチ」とは、ルミクス脱毛機のプロモーションを目的として、ルミクス脱毛機を導入いただいているサロン様だけを掲載している脱毛サロン紹介サイトです。サロン様も利用者様も費用負担なくご利用いただけます。この度デザインを一新、機能をより充実させてリニューアルオープンいたしました！今後も様々なコンテンツや口コミ機能などアップデート予定です。サロンサーチなら、簡単な設定だけで集客できること間違いないです！

サロンサーチ5つの特徴!

無料!

サロンの紹介や、メニュー・クーポンの登録、予約管理も全て無料!
手数料がかからないから、ランニングコスト削減！



簡単!

テキストと写真があれば約10分で登録できます！
簡単だから使い続けられる！



口コミ！

「ルミクス脱毛サロンサーチ」事務局では、口コミ体験談募集などの企画を実施しています！
集客力がさらにUP！広告費をかけなくてもいい！



**予約数
UP!**

予約管理すると、24時間ネットで予約を受けられるようになります！
予約が入ったら、利用者様とのやりとりに便利なメッセージ機能も完備！
予約管理をしてないサロン様はすぐに始めよう！

24
時間

集まる！

事務局でInstagramなどのSNSで、登録サロン様や
ルミクス脱毛の魅力をPRしています！
「ルミクス脱毛サロンサーチ」の認知がどんどん広がっています！



LUMIX導入サロン様の成功事例を動画で公開中!!

私たち美容機器の導入のみでなく、お客様に寄り添いながら様々な経営課題の解決をサポートしています。

新規開業やエステのメニュー増加、ネイルサロンやまつエクサロンなどでエステ部門の事業拡大をした成功事例を動画でご紹介しています。ぜひ一度ご覧ください！

成功事例紹介 ほんの一部ですので、もっとご覧になりたい方はQRコードに今すぐアクセス！

お客さま事例
随時更新中



<https://est-pro.co.jp/case/>

Profile.1 脱毛サロン

脱毛専門サロン URARA ウララ

脱毛サロンの少ない地域で開業したので集客が心配でしたが、サポート体制がしっかりしていて、LUMIX-SHR脱毛ファンを増やせたことで、1年後にはメンズで2号店をオープン出来ました。

Profile.2 ヘアサロン

hair & makeup KIND カインド

美容室が脱毛メニューを取り入れるのはハードルが高いと思っていましたが、脱毛と他のメニューと一緒に受ける方やエステでは通いにくい男性のお客様の需要により、売上がアップしました。

Profile.3 エステサロン

Relaxtion room Jenny ジェニー

地域柄、外国人のお客様も多く、肌の色や毛質に関係なく施術ができるLUMIX-SHRを導入したところ、ご紹介やご家族で来店するお客様も獲得でき、半年間で売上げ2~3倍アップしました。

Profile.4 脱毛サロン

ELIXIR エリクサー

美容業界での長年の経験から、脱毛の卒業がとにかく早い、アフターケアが良いという2点でLUMIX-SHRにしました。「ルミクスで脱毛したい」ということで遠方からいらっしゃるお客様も少なくありません。

既にエストラボとお取引のあるサロン様限定！

動画撮影
ご協力サロン様
募集中！

撮影した動画は弊社ホームページにアップし、サロン様の宣伝もできます！

また、ご協力いただいたサロン様には下記の特典をおつけします！

特典 SNSなど自由に使える15秒CMをプレゼント！

お問い合わせは、03-3269-8815まで!



pick up
メディアも注目!!
LUMIX導入サロンが
「MAQUIA」「sweet」で紹介されました!!

集英社が発行する、月間誌「MAQUIA(マキア)」2019年8、9月号と、宝島社が発行する女性ファッション誌「sweet(スウィート)」2019年7、8月号にLUMIX導入サロンが掲載されました。LUMIXの機能やメリットなどについて、様々な情報が掲載されています。まだ、ご覧になっていない方はぜひバッケンバーなどで、ご確認ください！

美容業界に特化した採用サイト

Coming soon!

美容求人サイト オープン予定！

エストラボから新サービスとして、美容に特化した求人ページをオープンいたします。

今までかかっていた、求人の為の費用を大幅に節減できます！

初めてでも簡単作成できるサイトで、新たな人材に出会えます！

只今、オープン準備中！乞うご期待！



estbeauté
by estlab Co., Ltd.

株式会社エストラボ 〒162-0805 東京都新宿区矢来町126 NITTO PLAZA 3F

DIET&BEAUTY FAIR ASIA 2019

展示会情報
出展期間:2019年9月9日(月)~11日(水)
開催場所:東京ビッグサイト

beautyworld JAPAN WEST

展示会情報
出展期間:2019年10月7日(月)~9日(水)
開催場所:インテックス大阪

Event Report



大盛況だったDBF 2019



イベント盛り沢山で大盛況!

9月初旬の3日間開催された美容展示会「ダイエット&ビューティーフェア 2019」。初日は台風の影響がありましたが、多くの方にご来場いただきました。エストラボのブースでは「インスタ」イベントなど楽しめるコンテンツ盛りだくさんでお客様をお迎えいたしました。この度もご来場いただき、誠にありがとうございました！

新商品情報をチェック!
スマホからもご覧になれます

新商品情報等お気軽にお問合せ下さい。

TEL 0120-434828
FAX 03-3269-8860
WEB <https://est-pro.co.jp/>

Event information 2020

ビューティーワールドジャパン 福岡 ビューティーワールドジャパン 東京・出展のご案内

オリンピックイヤーの2020年、美容業界の最新トレンドが分かる「ビューティーワールド ジャパン 福岡」「ビューティーワールド ジャパン 東京」にエストラボは今年も出展を予定しています。お客様のビジネスを成功に導くヒントが盛りだくさんのイベントです！
ルミクスA9の施術や各種化粧品等のお試し体験、サロンの増収・増益に関するご相談コーナー、その他新製品や最新技術のご紹介など沢山用意しておりますので、是非お越しください。

beautyworld JAPAN
beautyworld JAPAN
ビューティーワールドジャパン 東京
2020年
4月20日(月)~22日(水)
10:00~18:00 @ 東京ビッグサイト

beautyworld JAPAN FUKUOKA
beautyworld JAPAN FUKUOKA
ビューティーワールドジャパン 福岡
2020年
2月3日(月)~4日(火)
10:00~18:00 @ 福岡国際センター



10月7日(月)~9日(水)の3日間、インテックス大阪で開催された「ビューティーワールドジャパンウエスト」。
エストラボのブースでは、業務用脱毛機ルミクス・A9などの美容機器や化粧品の展示及び、お試し体験を行いました。
2日目にはローランドさんをお招きし、スペシャルトークショー「ルミクスか、それ以外か。」を開催。ローランドさんの美へのこだわりや、メンズ脱毛サロンを立ち上げられたきっかけ、エストラボとの出会いなど「脱毛」についてのお話をして頂きました。
当日の会場は、トークショー開始から終了までブースと周辺通路を埋め尽くす数百人の観客に包まれ、警備員が10名以上出動するほどの大盛況ぶりでした。
たくさんのお客様に弊社ブースへお立ち寄り頂きまして、誠にありがとうございました。

ローランドさんのトークショーは大盛況！

ルミニクスは結果が出るから
今の顧客満足があるんですね！

今回のお客様 Ms.やまとなでしこ 様



Ms.やまとなでしこ（ミス ヤマトナデシコ）様

「Ms.やまとなでしこ」のオーナー、小林 佳代（こばやしかよ）様／お写真中央。

完全個室の隠れ家サロン。他の人の目が気にならないプライベートな空間なので、

ゆったり快適に施術を受けていただけるサロンです。

多くのお客様のご予約でお忙しい中、快く質問にご回答いただきました。



定期的にお手入れをしています。自分が気に入ったトリートメントなのでお客様にも良さをお伝えしやすいです。1回の施術で効果がみえ、どんな肌悩みも一気に解決できるため、お手入れしてもお客様の肌変化がよくわかります。

脱毛も、フェイシャルもバストアップも、明確な変化を体感してくださるお客様がほとんどで、自然と良さが伝わっていくのがよい点だと思います。使用方法も簡単なので、どのスタッフが施術しても一様の効果が出るのも魅力の一つです。

—お客様の反応はいかがでしょうか？

Ms.やまとなでしこ様 一番多

いのはスピードが早い！ということです。あつという間に施術が終わるのでお客様も快適に時間を過ごしていただけます。それと同率くらいに多いのが「全然痛くない！」というお声です。脱毛＝痛いというイメージを持たれている方は非常に多いので、本当に全然痛くないので驚かれます。

創業は約二年前。最初に導入頂いたのは「ルミニクス」。その後すぐにお客様が増え、8ヶ月後には2台目として「BB-L」機能搭載の脱毛機、「ルミニクス・A9」を導入頂きました。

一本機のどのような点に魅力をお感じになられたのでしょうか？

Ms.やまとなでしこ様 沢山の魅力があるところが魅力ですね。痛みが少ないので、毛周期が関係ない、うぶ毛まで脱毛できる、最短半年で卒業も可能、と脱毛においては良い点ばかりです。従来の脱毛方式とは明らかに違い、お客様に良さをお伝えしやすいです。

またA9には「BB-L」の機能がついています。私個人的にもとても気に入っています。スタッフもも気に入っています。スタッフも良さをお伝えしやすいです。

「ルミニクスシリーズ」を実際に使用して頂いているサロン様にご登場頂き、その使用感等を語っていた

だく「お客様の声」。第六回目は、兵庫県加古川市にお店を構える「Ms.やまとなでしこ」様にご登場頂きました。

「結果」がついてくる！

—お客様に喜んで頂いている事は何でしょうか?

M s.やまとなでしこ様 驚くほ
ど良いです。こんなにも密着して
フォローしていただけるとは思つ
ていませんでした。サロンを開くこ

思っているかもしない状況の時は、すぐに電話をくださったりフォロー体制がものすごいです。」ういたサポートがあつたから、ロンがうまく回っているのだと思います。エストラボの皆様には心から感謝しております。

そんな中、ルミクスを導入すると
決めたのは「収益が上回る」と
思う事ができたからです。

M s・やまとなでしこ様 脱毛は「一回」でこんなに効果を感じたのは初めて！」と仰って頂く事もあり、従来の脱毛イメージを持たれているお客様は、その違いに衝撃を受けられます。施術のクオリティ、スピードなど、様々な判断要素がありますが、何と言つても「結果」が要です。脱毛を取り扱うことが初めてだったのに、最初は半信半疑でした。しかし、それはすく解消されました。お客様から

と自体初めてだったのでも、分からぬ事だらけでした。価格設定から、「ースの組み立て、オープンするまでの段取りも相談に乗っていただきました。とても頼りにしている営業さんです。

ロンがうまく回っているのだと想います。エストラボの皆様には心から感謝しております。

「毛がどんどん抜けていく!」「全然生えてこない!」という牛のお声を聞くことができたからです。それからは自信をもってお客様にお薦めすることができます。

ルミクスがしっかりと結果の出るマシンだからこそ、今の顧客満足があると思っています。

と自体初めてだったので、分から
ない事だらけでした。価格設定か
ら、「コースの組み立て、オープンす
るまでの段取りも相談に乗ってい
ただきました。とても頼りにして
いる営業さんです。

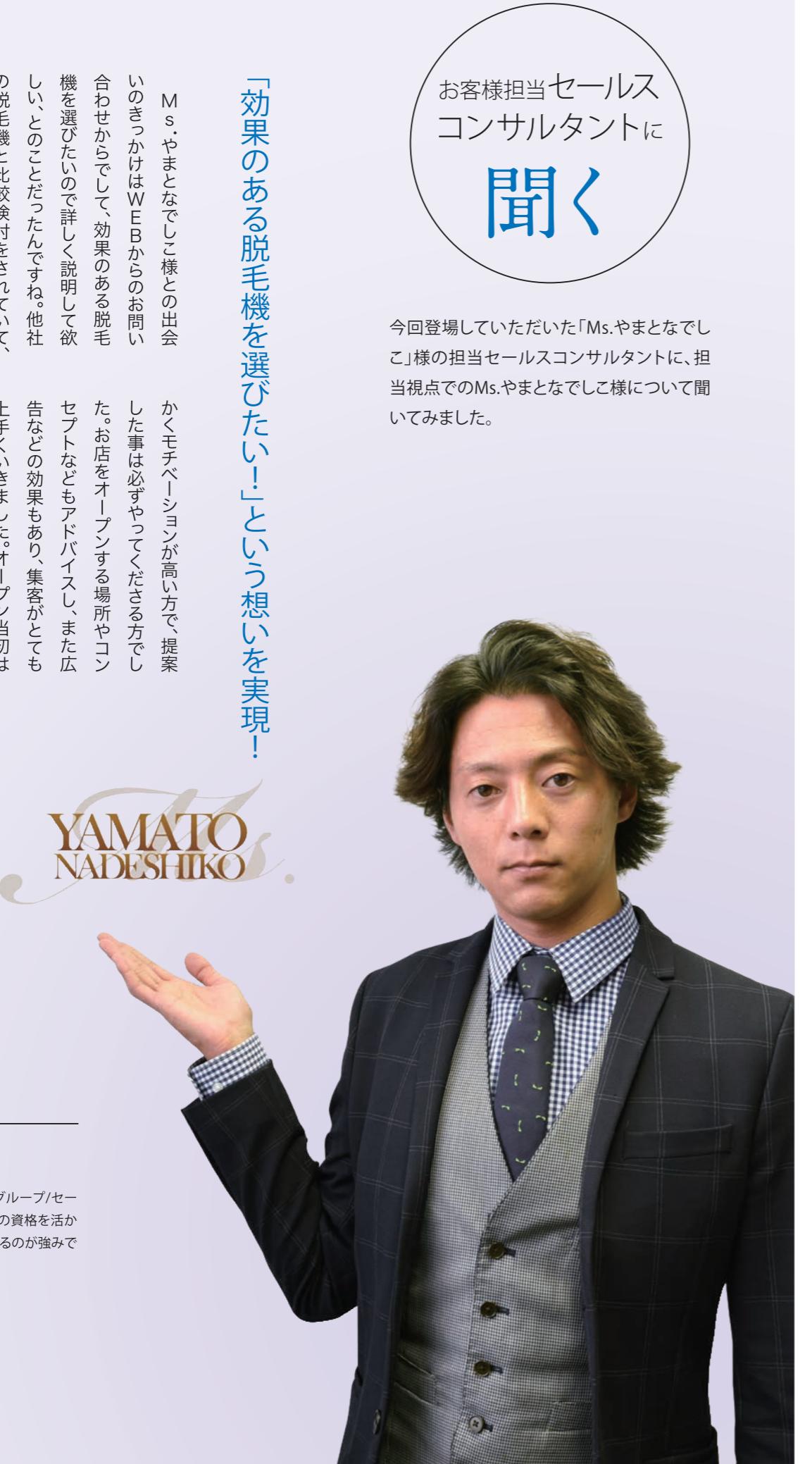
技術面に関しては、営業当初は
特に毎日疑問にぶち当たつていま
した。それを質問すると、事細かに
回答が返ってくるという、プロ意
識を感じる対応です。私が不安に
してしまった事など、丁寧にアド
バイスしてもらえたので、安心して使
うことができました。

ニレミウスを導入後のワオロード

私の担当営業さんは、何度も足を運んでくださり、論理的に説明してくださいました。どのマシンを導入するか迷っていた頃、沢山の機器メーカーの営業の方とお会いしましたが、「なぜこうなるのか」という「なぜ」の部分を全て解決できたのはエストラボの営業の方だけでした。

なぜ結果がでるのか。なぜお客様に喜んでいただけるのか。その「なぜ」を今体感しています。お薦めのマシンです。

* * *



お客様担当セールス
コンサルタントに

「効果のある脱毛機を選びたい!」という想いを実現!

M s. やまとなでしこ様との出会いのきっかけはWEBからのお問い合わせからでした、効果のある脱毛機を選びたいので詳しく説明して欲しい、とのことだったんですね。他社の脱毛機と比較検討をされていてルミクスはそれと比べると高額でしたが数回のご案内を経て、効果の部分で納得され、ご導入となりました導入当初は、初めてのサロン展開ということもあり、売上が上がるか不安だったと思われますが、M s. やまとなでしこ様のオーナー様はとにかく

かくモチベーションが高い方で、提案した事は必ずやつてくださる方でした。お店をオープンする場所やコンセプトなどもアドバイスし、また広告などの効果もあり、集客がとても上手くいきました。オープン当初はスタッフはオーナー様一人という状況でしたから、とても頑張られたと思います。

結果3ヶ月で脱毛機代の回収ができ、2台目のルミクス・A9はなんと現金でご購入いただきました。

オーナー様にはルミクスを大変気

YAMADA
NADESHICO

増渕 洋太 (ますぶちようた)
株式会社エストラボ・東京本部、セールスグループ/セールスコンサルタント所属。前職での鍼灸師の資格を活かし、サロン様に寄り添ったアドバイスができるのが強みです!

LUMIX-A9が、お悩みを解決いたします!

高い買い物なので失敗したくない…

**1ショット0.1円!
業界最安値の低成本**

圧倒的な費用対効果 全身脱毛を最短12分!

LUMIX-A9は秒間10ショット。全身脱毛を最短12分(理論値)で完了します。今迄2~3時間かかっていた施術時間も10分の1へ大幅短縮!ベッド回転率10倍アップを実現でき、**大幅な增收**が見込めます。また、最新SHR方式のLUMIX-A9なら毛周期に関係なく施術ができるので、**最短6ヶ月で脱毛完了**。その分、多くのお客様を受け入れることができます。

どの脱毛機がいいの?

痛みもなく、日焼け肌、
産毛、金髪もOK!

最新脱毛方式(SHR)とハイパワー



他サロンとの差別化を図りたい…

業界初“BBL”機能で
全身をスキンケア

脱毛だけにとどまらない お肌の悩みにアプローチ

シミ、くすみ、しわ、たるみ、ニキビ等の肌悩みを、LUMIX-A9は業界初搭載の「BBL(ブロードバンドライト)」機能でアプローチ。BBLは通常使われるIPLの5倍の効果を誇り、かつ秒間10ショットの高速連射が可能。脱毛以外のメニューを導入可能とし、サロン経営の増収増益が期待できます。

従来の照射法



SHR照射法(LUMIX-A9)



全身対応で
高単価

秒間連射
10ショット

IPL効果の
5倍

顔 or 体
専用
プログラム
が選べる

集客効果ダントツ!

「ルミクス脱毛サロンサーチ」に
登録すると**0円**で収益UPを目指せます!

登録料
年会費
無料!



ルミクス脱毛サロンサーチ8つの特長

口コミ こだわり検索 サロン紹介

キャンペーンの実施 メンズサロン一発検索

PR クーポン発行 地域検索

ルミクス脱毛
サロンサーチ



ご登録は
こちら!



<https://lumixsalon.jp/>

スマホからご覧になります

LUMIX-A9の詳細はこちら!

https://est-pro.co.jp/lp/lumix_a9/



またはお電話、FAXにて、お気軽にお問い合わせ下さい。

0120-434828

FAX 03-3269-8860

ATSUSHI NAKASHIMA × estbeauté

LUMIX-A9



他のサロンとの
差別化を図りたい!
今よりもっと、**売上をあげたい!**
こんなお悩みのある経営者様は**必見!**

導入サロン様累計数

1300社



※自社調べ

あのローランドも/
認めた!!

新脱毛理論・SHR方式採用
BBL機能搭載 連射式脱毛機

LUMIX-A9

「儲かる」は要らない。

「すごく儲かる」

が欲しい!



ベストアイテム3年連続受賞!

ベッド回転率が上がるの

売上大幅アップ!



エステティック通信誌
成長企業銘柄
(旧 EWJ FAST)

受賞!

調査企画：美容経済新聞社 産業調査部



LUMIX-A9 Designed by
ATSUSHI NAKASHIMA

ミラノコレクションで活躍中
「中島 篤」氏によるデザイン

本体デザインは、今日本で最も注目される
ファッショングループデザイナーの1人である、
中島 篤(ナカシマ・アツシ)氏によるもの。
有名ブランドのヘッドデザイナーを経て
パリで培った感性を生かし、脱毛機における
新たな方向性をLUMIX-A9で創造します。

中島 篤 「ATSUSHI NAKASHIMA」デザイナー

2001年 名古屋ファッション専門学校ファッションスペシャリスト卒業

2003年 第20回オーナードファッション大賞グランプリ受賞、
その場でジャンボルゴルチからスカウトされる

2009年 ジャンボルゴルチ ディフュージョンライン・ヘッド
デザイナー就任

2011年 帰国自身のブランド「ATSUSHI NAKASHIMA」をスタート

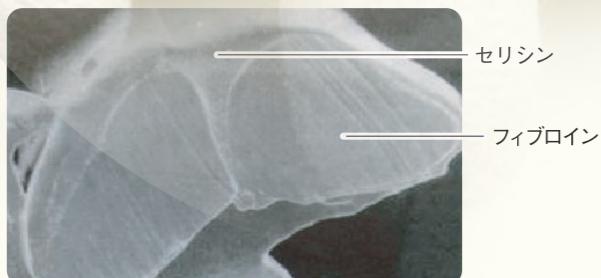
2013年 ジルサンダーネイビー バッグラインディレクター就任

2015年 海外デザイナー支援DHL Exportedにて日本人として
初の受賞、Milan fashion weekにて2016 AUTUMN
WINTER COLLECTIONを発表

だけを抽出しました。高純度の『シルクファイブロイント』を原料とすることで限りなく人間の皮膚に近いタンパク質であるばかりか、とことん肌への優しさを追求した化粧品作りが可能になりました。シルクに秘めた驚くべき美容パワーを生かして、これまでの化粧品とは一線を画す、上質なスキンケア『ココン』シリーズをぜひあなたのお肌で実感してみてください。

シルクフィブロインのチカラ

医療現場でも用いられるほどの肌との高い親和性



絹糸の断面

シルクはセリシンとフィブロインという2種類のタンパク質で構成されています。そのうちのフィブロインだけを取り出したものが、シルクフィブロイン(製法特許)です。シルクフィブロインは人が体内で合成することができない9種の必須アミノ酸を含む18種のアミノ酸から成る成分で、人の肌や体の組成と類似しているため、肌や体になじみやすいという特性があります。

COCON 店販用	洗い上がりしっとり メイク落とし 	柔らかい泡が肌にやさしく すっきり洗う 	シルクのうるおい成分が 最上級の肌を育てる 	ハリ、ツヤを 引き出す乳液 	しっとり滑らか素肌に導く 濃密シルククリーム 
COCON 業務用	 	 	 	 	 

ご注文は便利で簡単なエストショップからどうぞ。PC、スマートフォン、両方対応可能です！

estbeauté by estlab Co.,Ltd.

EST PROSHOP

<http://www.est-shop.jp/>



COCON ココン

すべての女性を肌トラブルから救いたい！

* 肌年齢に合わせたケアのこと

エイジングへの攻めのケアで 極上の素肌美を引き出す

我々は化粧品による肌トラブルを無くす事こそ化粧品メーカーの使命だと長年考えてきました。化粧品は直接肌につけるものですし、食べ物と同じで、直接私たちの体に様々な影響をもたらします。女性は毎日長時間、化粧品を肌に塗っているわけですから、安全性が必要不可欠です。

が高くて、安全面に不安が残り、天然は効果の面で化学的なものには劣ってしまうというジレンマから業界は長年抜け切れずにいました。そこで、天然素材でありながら高い効果が見込める素材を探すしかないと私は考えていました。

そんな中で『シリクフィブロイン』の存在を知るのです。

女工の手が美しいのは シルクの力

高級素材として古くから衣料
に利用されてきたシルク。シル
クに吸湿性・保温性・抗菌性な



日本特許取得
シルクファブロイン

特許技術「シルクフィプロイン乳化法」は、独立行政法人との共同研究により開発された乳化方法。化粧品の乳化には欠かせなかった界面活性剤を一切使わず、クリームを乳化させることを可能にした天然の乳化成分です。

- 特許第 3659352 号
皮膚細胞生育促進性を有する乳化剤及び
その製造方法
 - 特許第 3738255 号
非結晶性絹フィブロインを含有する化粧料
 - 特許第 4624710 号
着色絹粒子、油性物質含有絹粒子の製造方法
 - Patent No.:US7,901,668 B2
SILK FIBROIN EMULSIFIER AND
PROCESS FOR THE PRODUCTION
THEREOF

estbeauté by estlab Co.,Ltd.

EST PROSHOP

<http://www.est-shop.jp/>



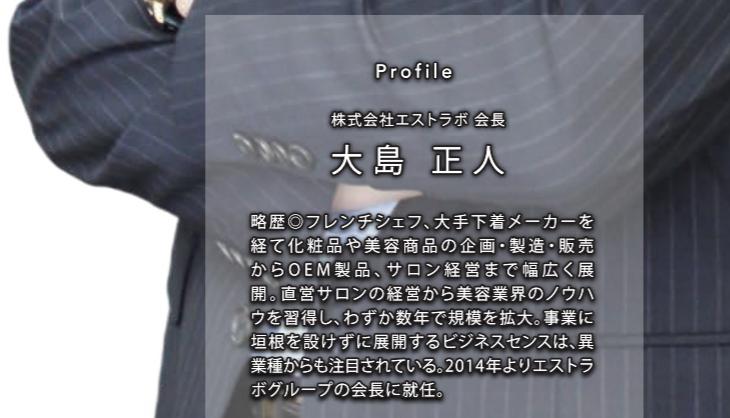
前回「成功体験」の話をしましたが、スタッフのモチベーションを上げるのも、成功体験は必要です。上手くいった時非常に人間はやる気になりますし、上手くいかなくなつた時にモチベーションは低下します。これは普通の話です。要は上手くいく方法を教えてられるかです。

例えば人が物を買う時というのは、
 ①その物に必要性を感じている時、
 ②何のリスクもない時、③他との比較をしたりなどしてお得感があるなどの、感情を動かす引き金となるものがある時です。これらをきちんと踏まえて接客すると売れそうな気がしてきます。そうするとやる気が出でます。人間というのは、できると思つた瞬間にやる気になるのです。だから、できると思えるような話をマネージメントの中にしてあげるのが大事です。そしてそれを実際にやらせてみて、やった時に上手くいった時はそれで

いいです、上手くいかなかつた時は、いいです、上手くいかなかつた時は、出来そうな気にさせる」と思つた瞬間にやる気になるのです。だから、できると思えるような話をマネージメントの中にしてあげるのが大事です。そしてそれを実際にやらせてみて、やった時に上手くいった時はそれで

怒るな、否定するな」が大事です。今若い子というのは特にそうです。昔のエステ業界では、よく叱つてました。ダメ出しをして、そこで生き残つて強くなつていくというのが昔のエステ業界の指導の仕方で、今はそれをする人がいなくなります。昔の子はバネの圧縮と一緒にバネをどこまで縮めることができるかでどう跳ねるかだったが、今はバネを縮めようとするあまり圧をかけないで、「やつてみようよ、できるでしょ!」という声掛けが大事なのです。昔のサロンのマネジメ

連載第2回 テーマ モチベーションの上げ方
 「出来そうな気にさせる」それが大事です



ント方法とは、今は全く違うと言つて思います。事に経営者は気付かないダメだと聞いています。また、人が育つには、それぞれ育つていくスピードが違います。例えば一番早いAさんがいたとして、Bさん、Cさんもそのスピードになるよう経営者は合わせようとしてしまいます。「Aさんが出来ているのに、なんでBさんは出来ないの?」というように。AさんにはAさんの習得スピードがあり、BさんにはBさんの習得スピードがあるのです。それにある程度合わせて一人一人育していくことが大事です。

前回「成功体験」の話をしましたが、スタッフのモチベーションを上げるのも、成功体験は必要です。上手くいった時非常に人間はやる気になりますし、上手くいかなくなつた時にモチベーションは低下します。これは普通の話です。要は上手くいく方法を教えてられるかです。

例えれば人が物を買う時というのは、
 ①その物に必要性を感じている時、
 ②何のリスクもない時、③他との比較をしたりなどしてお得感があるなどの、感情を動かす引き金となるものがある時です。これらをきちんと踏まえて接客すると売れそうな気がしてきます。そうするとやる気が出でます。人間というのは、できると思つた瞬間にやる気になるのです。だから、できると思えるような話をマネージメントの中にしてあげるのが大事です。そしてそれを実際にやらせてみて、やった時に上手くいった時はそれで

皆様のお声をお待ちしております!

estbeauté world

エストボーテ・ワールドの 感想大募集!

いつも『エストボーテ・ワールド』をご覧いただき、誠にありがとうございます。
株式会社エストラボでは、『エストボーテ・ワールド』の感想・ご意見、取り上げて欲しい事を随時募集しています!

「参考になったよ!」その一言だけでも結構です。

みなさまの声が、私たちの励みになります。

ぜひ下記のWEBフォーム、またはメールにてお待ちしております!

感想をお寄せくださった方には、抽選で毎月10名様に粗品をお送りいたします。
みなさまのご意見をお待ちしております。

ご応募方法はこちら

WEB フォーム
はこちら



メールはこちら

メールの宛先 → editor@est-pro.co.jp

携帯電話・パソコンどちらかのメールにて下記をお送りください。

- ①メールの件名に「エストボーテ・ワールド感想応募」とご入力ください。
- ②メールの本文に次の内容をご入力頂き、上記アドレスへ送信してください。
- お名前(フリガナ) ●Emailアドレス ●郵便番号 ●ご住所 ●ご感想

【ご注意】お送り頂いた内容に対して、個別にメールの返信・ご連絡等をするものではありませんので、「お問い合わせ」は、お電話にてお願いいたします。粗品は1ヶ月程度でお送りいたします。

follow me

エストラボ公式SNSで情報配信中!

エストラボ公式SNSのフォローをお願い致します! フォローしてくれた方は、こちらからもフォローアップしますので、一緒にSNSで、「ルミクス脱毛」を流行らせましょう!

